

**Sprawozdanie z działalności KOŁA NAUKOWEGO
NEGOCJACJI BATNA działającego przy Wyższej Szkole Zarządzania
i Bankowości w Krakowie .**

Rok akademicki 2009/ 2010 to czwarty rok działalności Koła Naukowego Negocjacji BATNA działającego przy Wyższej Szkole Zarządzania i Bankowości w Krakowie. Głównym celem działalności Koła jest szeroko rozumiany rozwój w obszarze komunikacji interpersonalnej, w tym przede wszystkim w obszarze negocjacji. Szeregi Koła zasilają ambitni studenci ze wszystkich wydziałów WSZiB.

Funkcjonowanie Koła daje swoim uczestnikom możliwość poprawienia umiejętności komunikacyjnych i negocjacyjnych oraz pozwala na zdobycie nowej wiedzy w tym zakresie. Jednym z działań, mających na celu rozwój członków Koła, był udział w dziewięciogodzinnym warsztacie z komunikacji interpersonalnej, który poprowadzili w trzech blokach Joanna Dreżewska i Tomasz Jagła. Zdobytą wiedzę i udoskonalone umiejętności Studenci będą wykorzystywać podczas prowadzonych negocjacji zarówno w życiu codziennym, zawodowym, jak i uczelnianym.

W marcu 2010 roku BATNA podjęła się także współorganizacji Dni Otwartych Uczelni, podczas których członkowie Koła prowadzili blok warsztatów. Jak co roku w warsztatach wzięli udział uczniowie szkół średnich, być może przyszli studenci WSZiB. Szkolenia przeprowadzili: Olga Strukowska-Kozień i Anna Kamieniecka - z tematem „Manipulacje - co to takiego i jak je rozpoznawać?” oraz Marta Zakrzewska i Michał Wojtusik - „Komunikacja niewerbalna”. Celem spotkań było przybliżenie uczniom zaproponowanej tematyki oraz działalności Koła.

Kolejnym wydarzeniem, gdzie członkowie Koła czynnie się wykazali był UDZIAŁ W KONFERENCJACH STUDENCKICH KÓŁ NAUKOWYCH.

Olga Strukowska-Kozień w dniu 7 stycznia 2010 r wystąpiła na Ogólnopolskiej Interdyscyplinarnej Konferencji Studenckich Kół Naukowych „Gospodarka, społeczeństwo, państwo - dokąd zmierza świat?” i wygłosiła referat pt. „Manipulacje w nowoczesnym świecie. Czy potrafimy sobie z nimi radzić?”

Anna Kamieniecka w dniach 12- 13 maja w Olsztynie na XXXIX Międzynarodowym Seminarium Kół Naukowych przedstawiła referat pt. „Emocje w negocjacjach –pomagają czy przeszkadzają w rozmowie?”

Jednym z większych projektów Koła była organizacja i przeprowadzenie 23 maja 2010 roku Ogólnopolskiego Studenckiego Turnieju Negocjacyjnego pod hasłem „Zróbmy sobie wesele!”. Dał on możliwość sprawdzenia umiejętności negocjacyjnych drużynom z całej Polski. Zawody rozgrywano w ZSOI nr 1 im. Janusza Korczaka przy Al. Kijowskiej 3 w Krakowie w godzinach od 10.00 do 16.00. W krótkich przerwach, przeznaczonych na wietrzenie sal oraz czynności organizacyjne, na gości czekał poczęstunek – stół szwedzki zaopatrzony w pożywne kanapki, słodkie przekąski oraz ciepłe i zimne napoje. Wszystko to dostępne było dzięki uprzejmości sponsorów. Należy podkreślić, iż to Członkowie Koła pozyskali sponsorów na nagrody i wydruk plakatów oraz wynajęcie sal i poczęstunek. Autorką wszystkich rozgrywanych case’ów była Magdalena Knapik- Woch.

W 2010 ukazały się również publikacje Członków Koła w „Zeszytach Naukowym nr 13: Zarządzanie”, a mianowicie:

1. Piotr Michalec przybliżył znaczenie programowania neurolingwistycznego w procesie negocjacyjnym.
2. Agata Murzańska przedstawiła analizę transakcyjną w aspekcie komunikacji.
3. Olga Strukowska-Kozień przybliżyła reguły wpływu społecznego według R. Cialdiniego.
4. Marta Zakrzewska omówiła funkcje komunikacji interpersonalnej w procesie negocjacyjnym.

Szczegółowy wykaz tematów realizowanych przez Koło:

Plany Koła na przyszłość - rozwój osobisty Członków Koła, kontynuacja organizacji turniejów negocjacyjnych oraz warsztatów dla młodzieży z zakresu negocjacji, komunikacji interpersonalnej i manipulacji.